

FC経験18年間で出会った、「ベスト」なシステムと本部。低資金&1人で開業！



PROFILE

福井輝義 38歳

ティードットステーション 都島教室

大手フランチャイズチェーン本部に7年間勤務し、店长・S.V・開発営業などを経験。その後、加盟店側に入社し11年間勤務。FCのあらゆる面を見たらうえて、昔からの夢だった「一國一城の主」になるべく、2010年6月開業。

独立のキーワード

一生続けられる仕事
社長の熱い思いに共感
顧客がどんどん増える

Q1 | 独立・起業のきっかけは？

初期投資は、400万円台前半！

『FC成功の3つのポイント』を満たすFC。

「コストがかからない」、「利益率が高い」、「流行廃りがない」。私がFCビジネスに18年間携わって、本部・加盟店の両側から見て感じた『FC成功の3つのポイント』です。この3点に絞って、自分が独立するためのビジネスを探していて、すべてをクリアしているのがティードットステーション (D.St@tion) でした。

初期投資は、400万円台前半。正直、安くてビックリしました。時代の流れが速い現在、低資金はとても重要だと思います。また納得できるまで研修を受けられて、しかも無料というのも魅力ですね。PCのイロハ、経営のイロハ、運営のイロハ。この3つを徹底的に学びました。研修をする側でもあった私から見ても、納得度の高い研修制度です。



Q2 | 独立・起業のプロセスは？



多角的に売上アップできるのは、システムと生徒さんからのご支持のおかげ。

開業約3ヶ月で、生徒さんは約40名になりました。月に10名以上入会のペースで、現在も増加中。月商も、とても順調に増えています。私1人で運営していますからコストがかからず、利益率はかなり高いですね。

D.St@tionのビジネスモデルは毎月の月謝にコース料金がプラスされ、多角的に売上アップできる点が優れています。そして開業後に気づいたのが、

「通り放題」&「インストラクターが直接教える」システムは生徒さんからのご支持が大きいということ。ビデオ教材などではなく、自分のペースで学べますから、生徒さんは不安を取り除けて、興味もさらに強まります。だから入会数も自然に増えますね。この調子で、2年以内に2教室目を開きたいです。

今だから 笑える話

本部社長と今後の夢を語り合った翌朝、 顔面蒼白のアクシデントが……

先日、本部研修に行ったときのことで。本部の吾辺社長と今後の展開や夢について、夜遅くまで語り合いました。と、ここまではよかったのですが、翌朝、飛行機に乗り遅れまして……。午後から授業があったので、顔が真っ青になりました。なんとか一つだけ空席が見つかって、授業ギリギリで帰阪。授業では笑話のネタにしましたが、飛行機に乗るときには細心の注意が必要ですね（笑）。

Q3 | 仕事の魅力・やりがいは？

満足感分かち合えるビジネスモデル。 FCにおいて重要な "スタイル" を持つ本部。

22歳から、80歳代まで、生徒さんは様々です。

入会コースもそれぞれですが、

みなさん「目的を強く持っている」という共通点があります。

各人の目的に合うコースが構築されていることや

「満足・達成できるまで通い放題」へのニーズの高さがよくわかります。

小さな満足感や達成感を積み重ねて、それをインストラクターと一緒に分かち合える。

このサイクルが、D.St@tionの魅力だと思います。

もちろん、本部のサポート体制や姿勢も、加盟側にとって大きな魅力です。

毎日電話で話していますし、本部との距離はまったく感じません。

結局、FCで重要なのは場所ではなく、「スタイル」。

本部と加盟者が「同じ方向を見ているか」「向き合っているか」ですね。



私の ON OFF

休みを確実に取れるビジネスなので、 家族がハイテンションになっています（笑）

開業前は休日をあまり取れず、子供たちに「今度の休み、どこ行こう？」と話しても、「いつ休みあるの？」と突っ込まれて（笑）。開業してからは、休日が決まっているので、子供たちのテンションは高いですね。計画性を持って、旅行などの予定が立てられるのがいいです。やはり休みの日は、家族とゆっくりするか、一緒に出かけるのが一番。平日に晚御飯と一緒に食べる機会も増えました。



開業準備費用・経営情報

【開業資金】

FC加盟金関連費用：157万5000円

他、物件取得関連、内外装・什器・備品・その他等

【所在地】

大阪府大阪市都島区 ※都心型・駅から約5分